



Rejoignez notre Expédition en tant que :

RESPONSABLE COMMERCIAL(E) RÉGIONAL(E) CLOUD & TELECOM

(AVEC ASCENSION VERS UNE DIRECTION COMMERCIALE)

LOCALISATION :

Lyon – Directement relié au camp de base à Annecy au sein du groupe D-LAKE

MOUNTAIN MEN, ce n'est pas seulement une entreprise, c'est une aventure au cœur du secteur de l'hébergement de données de santé et des services numériques (ESN) sur le marché exclusivement B2B.

En tant que Leader régional des solutions IT certifiées ISO 27001 et HDS, nous escaladons les sommets de la technologie avec audace et innovation.

Chez nous, la sécurité informatique PROFESSIONNELLE n'est pas juste une routine, c'est une expédition quotidienne dans des territoires inexplorés et exigeants.

MISSIONS PRINCIPALES :

- **Prospection Aventureuse** : Lancez-vous dans l'exploration de nouveaux territoires commerciaux, carte et boussole en main (ou plutôt CRM et données de marché). Votre mission, si vous l'acceptez, sera de planter le drapeau de MOUNTAIN MEN dans des entreprises prêtes à embarquer pour une aventure sans pareil.
- **Négociation au Sommet** : Engagez des dialogues stratégiques à haute altitude avec les décideurs, où votre équipement de base comprendra persuasion et charisme pour garantir des partenariats solides et durables.
- **Gestion des Reliques Trouvées** : Comme un archéologue des temps modernes, découvrez et cultivez des relations précieuses avec chaque client,

les guidant à travers des paysages technologiques complexes pour qu'ils se sentent toujours en sécurité.

- **Stratégie de Route** : Participez aux conseils de guerre stratégiques, où vos idées et analyses contribueront à tracer la route de l'expansion de MOUNTAIN MEN dans l'écosystème numérique.

PROFIL RECHERCHÉ :

Aventurier(ère) de la vente avec un flair pour les défis technologiques, notamment dans les domaines de la santé et de l'IT.

Communicateur(trice) né(e), bilingue en français et en anglais, capable de négocier des avalanches de contrats sans déclencher de glissements. Leader inspirant(e), capable de mener une équipe à travers des terrains escarpés et de fêter chaque sommet conquis.

OPPORTUNITÉS DE CARRIÈRE :

Promotion au titre de Directeur/Directrice Commercial (e) à l'horizon de 16 mois, à condition de conquérir les objectifs comme les plus hauts pics. Faites partie d'une équipe qui aime l'ascension autant que la vue du sommet.

COMMENT POSTULER :

Pour postuler, rendez-vous par e-mail : recrutement@mountainmen.fr Équipez-vous de votre meilleur CV et d'une lettre de motivation passionnée manuscrite, et lancez-vous dans cette aventure professionnelle unique.

Votre profil LinkedIn devra nous être également communiqué ainsi que tout autre site éventuel.

Rejoignez l'équipe de MOUNTAIN MEN, où chaque jour est une expédition et chaque transaction une aventure !!

